

WELCOME TO

The logo for netadmin, featuring a stylized white 'N' composed of three overlapping, rounded rectangular shapes.

netadmin

Mitglied in der

**Die schwedische
Glasfaser-Allianz**

The logo for Die schwedische Glasfaser-Allianz, featuring a dark background with a glowing blue fiber optic light trail at the bottom.



Schneller Glasfaser- Rollout durch “ISP-in-a-box”

Detlef Horn

Regional Sales Manager



Netadmin Systems – Wer ist das?

Linköping/ Schweden

Gegründet 2004 von
einem schwedischen
Glasfaser-
Netzwerkbetreiber

Software-Produkt-
Hersteller spezialisiert auf
Glasfasernetzwerke

Langjährige
Erfahrungen und
Expertise mit
Open-Access

65% aller
Breitbandnutzer
in Schweden
nutzen Netadmin

Speziell entwickelte und
vorkonfigurierte
OSS/BSS
Produkt-Suite

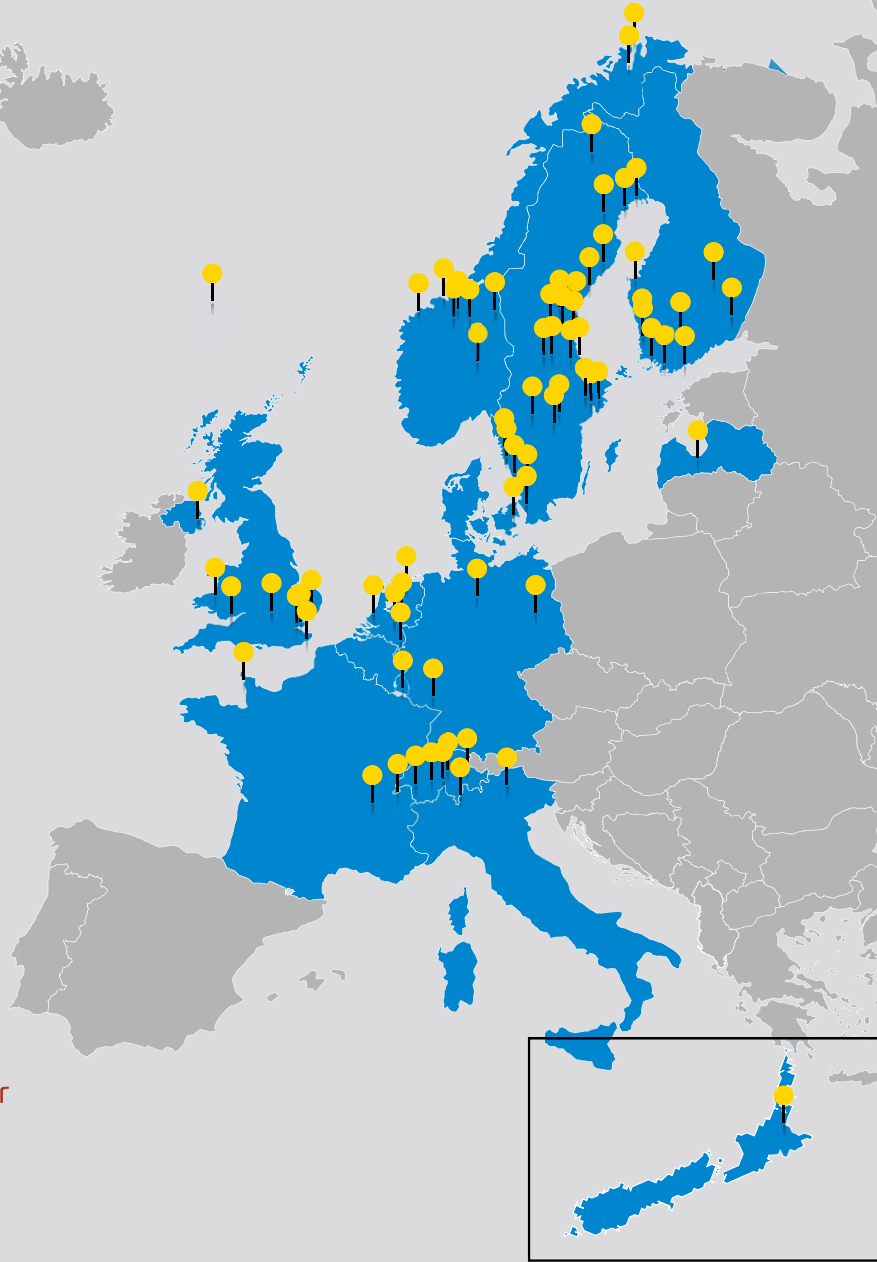
Erfahrung zum Teilen ...

80+

Installationen.

15+

Länder.



Kommunikations-Netzwerkbetreiber

-  
-  
-  

Stadtnetzwerke

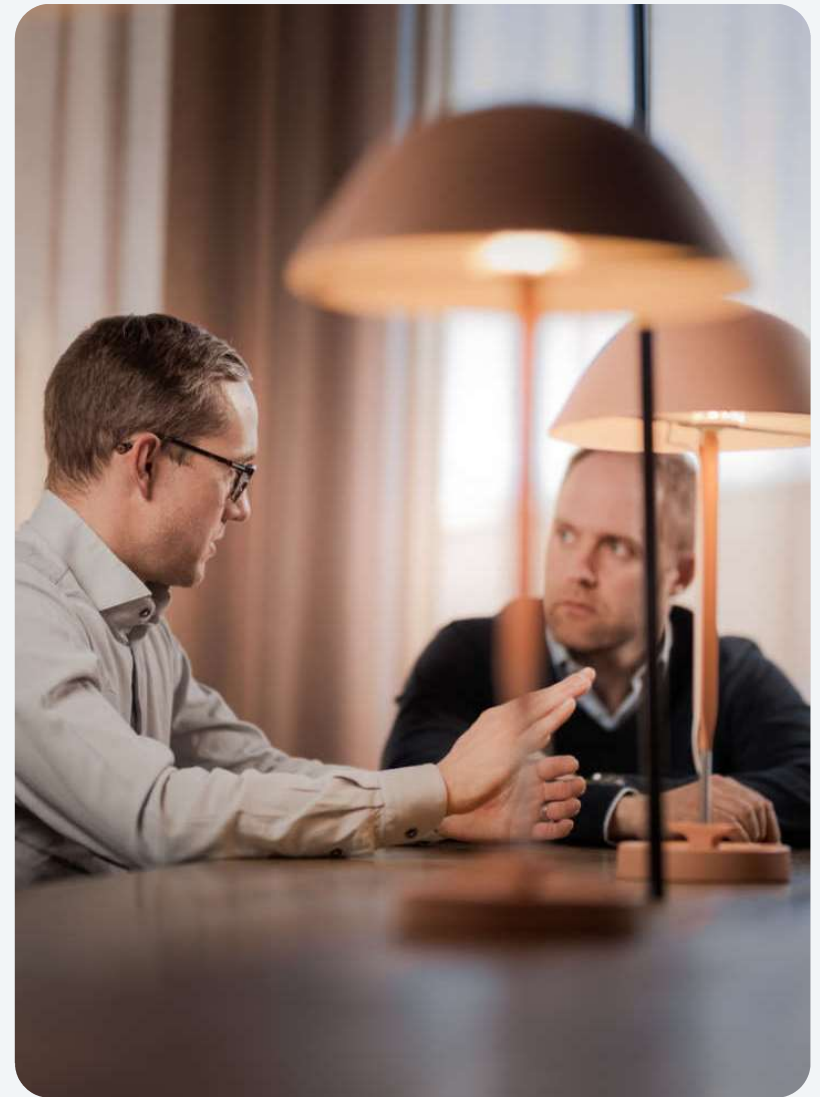
-  
-  
-  
-  

Andere Integrationen

-  
-  
-  
-  

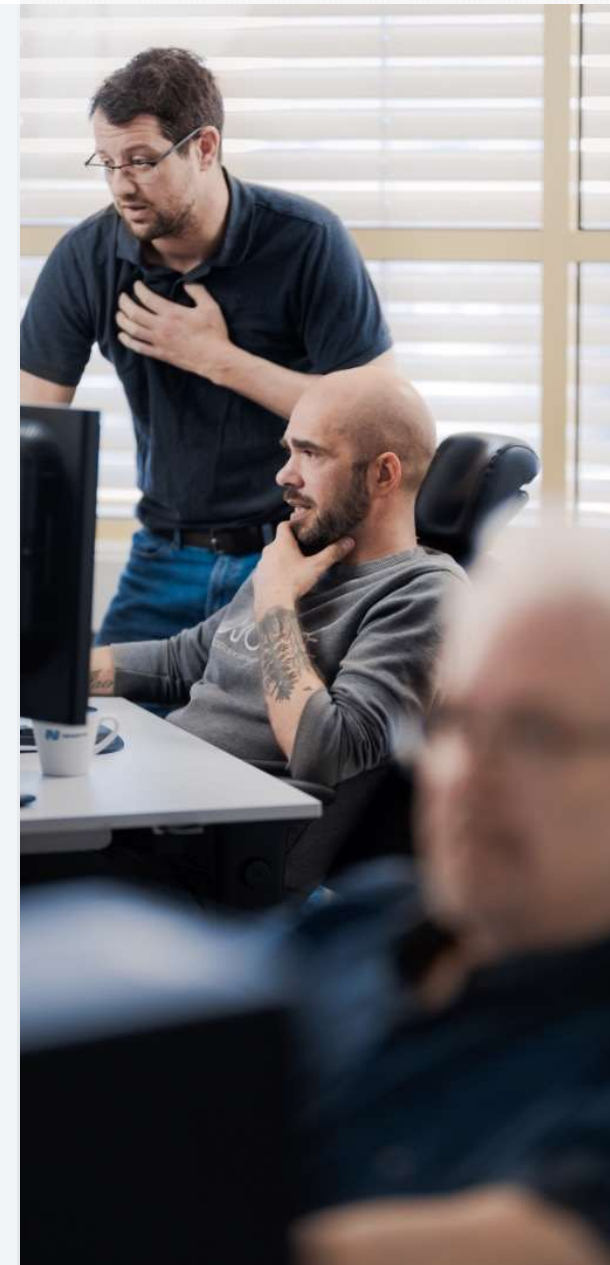
Schneller Glasfaser-Rollout durch „ISP-in-a-box“

- Was sind die Herausforderungen beim Betrieb eines ISP-Netzwerkes?
- Was ist eigentlich „*ISP-in-a-box*“?
- Wie wurde das bei einem Kunden umgesetzt?
- Warum sollte man das machen?



Was sind die Herausforderungen beim Betrieb eines ISP-Netzwerkes?

- Zugang zu allen Informationen und Kontrolle über das Netzwerk
- Schnelle Umsetzung und Kapitalsieren der Netzwerkinfrastruktur
- Übersicht über Umsatz- und Wachstumsoptionen
- Kostensenkende Automation und Optimierung
- Skalierbarkeit
- Übersicht über Verträge mit Business-Partnern
- Neue Herausforderungen im Markt
- z.B. Vorbereitung für Open-Access
- Die richtigen Partner zur Umsetzung und Beratung zu finden





„ISP-in-a-box“ – Was ist das eigentlich?

- **Vorintegrierte Systemlösung kombiniert mit Erfahrung, Know-How und erprobten Lösungsprozessen.**
- Beratung – Installation – Training – Support – Betrieb des Systems
- Verfügt über alle Softwarekomponenten die ein ISP braucht
- Optimiert den Betrieb und die “Sichtbarkeit” des Netzwerkes
- Vorgedacht: Einfache und schnelle Umsetzung
- Zukunftsorientiert: Produkt-Weiterentwicklung
- Ist DIE Alternative zu Outsourcing und White-Label Operation.



„ISP-in-a-box“ - Team



- **Besitzer und Anwender des Systems**
- Glasfaserrollout bis zu 25k Anschlüsse
- Bestehende Systeme für Rollout-Planung, CRM und Billing



- **Produkt-Lösungshersteller**
- Standard Produkthersteller für BSS/OSS für Glasfasernetzbetreiber
- Erfahrung aus vielen Installationen
- und auch für Open-Access



- **Berater und Betreiber des Systems**
- 20 Jahre Erfahrung im Deutschen ISP/TK Markt
- Technische, wirtschaftliche und regulatorische Expertise
- Berater und Enabler!
- Compliance Beratung



Kundenbeispiel Stadtwerke Saarlouis



Was wollten sie erreichen?

- Go-live innerhalb von 6 Monaten mit allen notwendigen Funktionen
- inclusive Customer-self-care Portal.
- Verbindung zu allen existierenden Systemen: CRM, Fiber-rollout Planungstool und Abrechnung
- Kontrolle über alle Vorgänge bekommen
- und effizient arbeiten heute und in der Zukunft



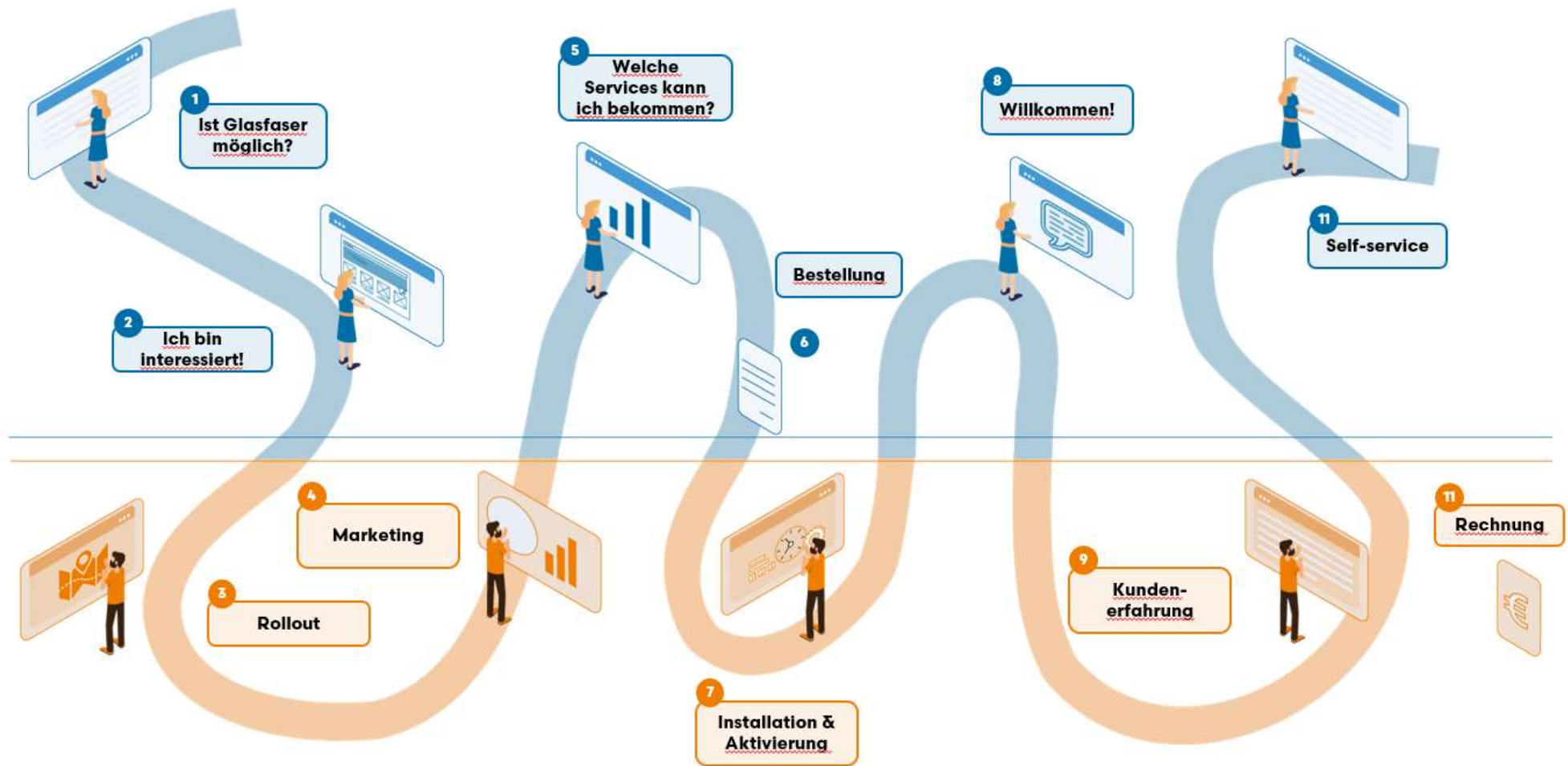
Kundenbeispiel Stadtwerke Saarlouis

Projektstart und Erstellung
des Anforderungskatalogs.





Was wurde alles implementiert?





Was kann man hieraus mitnehmen?



“Mit dem ISP-in-a-box Konzept haben die Stadtwerke Saarlouis die komplette Übersicht und volle Kontrolle über unser Glasfasernetzwerk. Dies ermöglicht uns hervorragenden Service und optimale Leistungen für die Bewohner unserer Region zu gewährleisten und wir sind effizient und dem Wettbewerb gewachsen”.

SQUILD

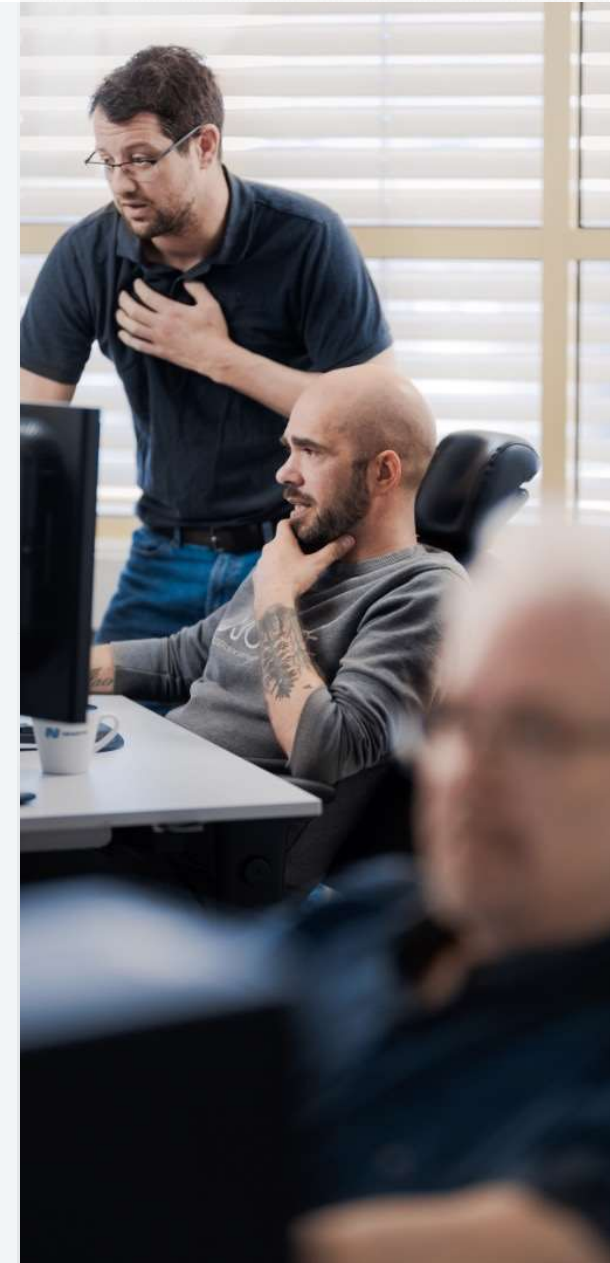
Mit einem wirklich ambitionierten Zeitplan und sehr hohen Erwartungen wurde dieses Projekt begonnen und für die notwendige Automation, Flexibilität, Partnerschaft und die Zukunftsfähigkeit war das Konzept mit Netadmin eine klare Entscheidung.



ISP-in-a-box kann als erprobte Lösung sehr gut an viele andere ISP's angepasst werden. Dies insbesondere mit unserem Partner Squild, der seine Consulting Fähigkeiten und seine Ideen zur Umsetzung in diesem Team hier erfolgreich eingebracht hat. Einige Prozesse wurden optimiert und werden durch unsere Produktstrategie dann allen Nutzern von Netamin zur Verfügung gestellt.

Und was bekommen Sie dafür?

- Kontrolle über IHR Netzwerk und alle relevanten Betriebsinformationen
- Übersicht über Verträge mit Kunden und Partnern
- Skalierbare überdachte Prozesse
- Optimierung von Personal- und Betriebskosten
- Reduzierung von Abhängigkeiten von unternehmenskritischen Partnern
- Vorbereitung für neue Herausforderungen im Markt (z.B. Open-Access)
- Optionen zu zukünftigen Angebotserweiterungen, neue Dienste und Marketingoptionen





Vielen Dank!

Gerne freuen wir uns auf Ihren Besuch auf unserem
Stand bei der Schwedischen Glasfaserallianz auf
Stand 18/19



Detlef Horn
Regional Sales Manager

Netadmin Systems
+49 175 590 1028
detlef.horn@netadminsistemas.com