



11. Kommunalen Breitband Marktplatz

Die Zukunft von Glasfaser ist Partnerschaft

Am Beispiel Wolfenbüttel

Über VX Fiber

- ✓ Über 20 Jahre Erfahrung im Glasfaserausbau
 - Erste Glasfaser Ausbauprojekte bereits Anfang 2000 in Schweden
- ✓ 100 % Open Access
- ✓ Netzerrichter und – Investor VX Fiber GmbH
- ✓ Netzbetreiber Lila Connect GmbH (Schwesterunternehmen)
- ✓ Kooperationen auf Augenhöhe mit Kommunen, Stadtwerken, Wohnungswirtschaft, ISPs
- ✓ Wir bauen ausschließlich Glasfasernetze
- ✓ Mehr als 250.000 Kunden am Netz
- ✓ Mitglied der schwedischen Glasfaser-Allianz



**Die schwedische
Glasfaser-Allianz**

Weltweite Projekte





VXFIBER



Projektentwicklung & Strategie

Markenstrategie

Aufbau einer
starken, lokalen
Marke.

Flexibilität für regionale /
lokale Eigenmarke

Einbeziehung der Lokalpolitik

Mehrwert für
Mensch
und Region.

Flexible Kooperation
mit der Stadt

Partnerschaft mit ansässigen
Unternehmen

Bedarfsgerechte Kundenangebote

Gigabitstadt:
Fit für die
Zukunft.

Wir ermöglichen die
Smart City –
schnell, flexibel, sicher



Übersicht Kooperationsmodelle Stadtwerke und Kommunen

1

VX Fiber 100%
eigenwirtschaftlicher
Ausbau

2

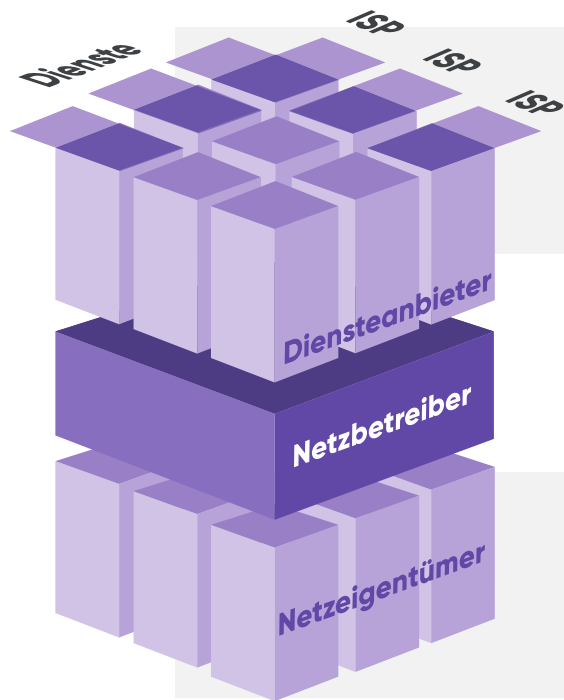
Kooperation mit
Stadtwerken im
eigenen Teilnetz

3

Kooperation mit
Stadtwerken im eigenen
Gesamtnetz

4

Kooperation mit
Stadtwerken –
Netzübernahme



Ein Beispiel: Niedersachsen/Stadt Wolfenbüttel



- ✓ Übernahme des bestehenden Netzes und Erweiterung durch eigenwirtschaftlichen Ausbau
- ✓ Ein guter Schritt zur Gigabit-City
- ✓ Fokus auf das Kerngeschäft
- ✓ Kein Überbau
- ✓ Einsparung von Ressourcen und Genehmigungsverfahren
- ✓ Schnellerer Ausbau für den Endkunden

Projekt Ziele

1. Erweiterung bestehender Gebiete

Innerhalb der bereits bestehenden VX-Netzgebiete wollen wir weiter, als starker Partner von Kommunen und Stadtwerken, wachsen.

2. Neue HUB´s definieren

Wir sind offen für neue Regionen und Partnerschaften in allen Bundesländern. Starten wollen wir ab einem Volumen mindestens > 30.000 HP (100 KM Umkreis etwa)

3. Eigenwirtschaftlicher Ausbau

Mit viel Erfahrung bauen und investieren wir eigenwirtschaftlich in Glasfasernetze. Unsere Kernkompetenz liegt im Betrieb der Netze mit einem umfänglichen Endkundenprodukt.

4. Kooperationen auf Augenhöhe

Wir unterstützen Stadtwerke im Glasfasergeschäft, zeigen Lösungen und Kooperationsmodelle für einen flächendeckenden Glasfaserausbau auf und entlasten dadurch das Kerngeschäft einer Stadtwerke.

5. Strategische Partnerschaften

Als Betreiber einer Open Access Infrastruktur bauen wir auf partnerschaftliche Zusammenarbeit mit weiteren ISP´s, um den Glasfasermarkt zukunftsorientiert auf neue Dienste und eine größere Auswahl der Endverbraucher vorzubereiten.

6. Übernahme Netzbetrieb

Um Ressourcen und Know How zu verlagern und zu entlasten, übernehmen wir den gesamten Netzbetrieb. Hierbei können wir Endkundendienste anbieten oder dies unseren Partner überlassen.

7. Integration WoWi

Wir akquirieren und integrieren vorhandene Mehrfamilienhäuser und Wohnungswirtschaft-Strukturen (WoWi) und finanzieren / bauen / betreiben auch die Netz-Ebene 4 (NE4).



Ihre Ansprechpartnerin

NICOLE HOLLÄNDER

Head of Strategic Sales

nicole.hollaender@vxfiber.de

+49 173 9707272